

>> 促成一课文

词语表 □ 14-1

1	丝绸	sīchóu	名	silk	
2	优惠	yōuhuì	形	discount	价格优惠；优惠活动
3	评价	píngjià	名	evaluation	对……的评价；评价很高
4	可靠	kěkào	形	reliable	可靠的消息；质量可靠
5	样式	yàngshì	名	pattern; style	衣服的样式；这种样式很流行
6	颜值	yánzhí	名	appearance index	颜值高/低；看重颜值
7	商品	shāngpǐn	名	commodity	优质商品；商品的价格
8	次要	cìyào	形	less important; of secondary importance	次要问题；次要条件
9	提升	tíshēng	动	promote	提升自己；提升幸福感
10	关注	guānzhù	动	pay close attention	关注商品的质量；关注事情的发展
11	性价比	xìngjiàbǐ	名	cost-performance ratio	性价比高/低；关注性价比
12	使用率	shǐyònglǜ	名	rate of utilization	使用率高/低；设备的使用率
13	此外	cǐwài	连	besides	此外也……；此外还……
14	6·18	Liù·yāobā		a shopping festival on June 18	
15	一分钱一分货	yì fēn qián yì fēn huò		you get what you pay for	
16	物美价廉	wùměi-jíalián		low price and fine quality	物美价廉的东西；这家店物美价廉

A 你问我答

- 在你们国家，什么时候优惠活动最多？
- 你在网上买东西会看评价吗？你觉得什么样的评价比较可靠？
- 买衣服时你更关注样式还是价格？
- 在找男/女朋友时，颜值对你来说是主要的还是次要的？
- 你觉得哪些东西可以提升生活幸福感？
- 你觉得你现在用的手机性价比怎么样？
- 今年你买到的使用率最高的商品是什么？



B 听课文（一），用简单的话回答问题。 14-2

1. 陈新阳想买什么？
2. 王晴晴认为网上的商品怎么样？
3. 朴智慧喜欢买什么样的商品？
4. 为什么陈新阳认为价格便宜比较重要？

C 朗读课文（一），注意语音语调。 14-2

课文（一）

（在校园里。）



晴晴，你知道在哪儿买丝绸最便宜吗？快回国了，我想买些送家人和朋友。

陈新阳

你在网上买啊，网上什么都有。马上就是“6·18”了，各大网站会有各种打折活动，那时候买东西有优惠。



王晴晴



真的啊？那太棒了！趁着打折，我得多买点儿！

陈新阳

你可别光看便宜就买啊，付款前多看看买家的评价。网上的东西便宜是便宜，但有时候质量不可靠。



王晴晴



朴智惠

晴晴说得对。之前我想送妈妈一条丝绸的裙子，网上的价格从几十到几千的都有。我发现便宜的样式都不怎么样，真是一分钱一分货，贵有贵的道理。



朴智惠

我觉得“物美价廉”这种说法是矛盾的。颜值高、质量好的商品通常价格都不低。如果只能在“物美”和“价廉”中选择一项，你们选什么？



朴智惠

哈哈，新阳你太可爱了！不过咱俩不一样，在我心里，颜值永远是第一位的，价格是次要的。漂亮的东西能带来好心情，提升幸福感。晴晴你觉得呢？



陈新阳

我更关注性价比。一般来说，如果一件东西能满足我的需要，价格又合理，我就会付款。如果是一件比较贵的东西，我就会首先考虑它的质量和使用率。如果质量可靠、使用时间长，那贵点儿也没关系。



王晴晴

有道理，不过要买到性价比高的商品肯定得花不少时间挑选。



王晴晴

那可不。既省钱又省时间，哪有那么好的事？

D 根据课文（一）的内容，用给出的词语回答问题。

- 陈新阳想买礼物送给家人和朋友，王晴晴给了她什么建议？（优惠，评价）
- 朴智慧觉得便宜的裙子怎么样？（样式）
- 陈新阳和朴智慧的消费观有什么不同？（一分钱一分货，物美价廉）
- 对朴智慧来说，“物美”和“价廉”哪个更重要？（颜值，次要）
- 朴智慧为什么喜欢买漂亮的东西？（提升）
- 王晴晴购物时在乎什么？（关注，性价比）
- 什么情况下，王晴晴会买比较贵的东西？（使用率，可靠）

E 朗读课文（二），注意语音语调。14-3

课文（二）



陈新阳

买东西的时候，每个人关注的重点不同。有的人觉得商品的质量是第一位的，此外，样式也比较重要，因为美好的东西能带给人好心情，提升幸福感。俗话说“一分钱一分货”，价格高的商品一般质量更可靠，样式也更好。有的人认为物美价廉最重要，价格便宜的话，花相同的钱可以买到更多东西，即使坏了也没关系。还有的人关注性价比，愿意花时间去挑选那些使用率高、价格合理的高性价比商品。

F 小组活动

1. 三人一组，根据课文（二）的内容，填写下图中“_____”的部分。

- 颜值高的东西能带来_____，提升_____。
- 俗话说“_____，_____”，……

最重要



- 如果价格_____，就可以买_____的东西。
- 即使……，也……

最重要



- 愿意花时间挑选_____、_____、_____的高性价比产品。

最重要



2. 三人一组，参考上图和下图，说说这三种不同的消费观。请尽量使用小词库中的词语。用了哪个，请画“√”。



» 促成一拓展

词语表 14-4

1 包装	bāozhuāng	名	package	产品包装；包装很漂亮
2 网红	wǎnghóng	名	online influencer	网红饭店；网红产品
3 罢了	bàile	助	that's all; nothing more	只是开玩笑罢了
4 品牌	pǐnpái	名	brand name	大品牌；中国品牌
5 售后服务	shòuhòu fúwù		after-sale service	售后服务好；提供售后服务
6 处理	chǔlǐ	动	deal with	处理问题；认真处理
7 用品	yòngpǐn	名	articles for use	生活用品；办公用品
8 有机	yōujī	形	organic	有机食品；有机蔬菜
9 范围	fànwéi	名	range	活动范围；在……范围内

A 消费观大调查

听录音，然后填写下表。14-5

	关注什么？	消费观 (参考结构：认为……最重要， 不太在乎……)	理由
受访者1	<input type="checkbox"/> 质量 <input type="checkbox"/> 价格 <input type="checkbox"/> 品牌 <input type="checkbox"/> 颜值		
受访者2	<input type="checkbox"/> 质量 <input type="checkbox"/> 价格 <input type="checkbox"/> 品牌 <input type="checkbox"/> 颜值		
受访者3	<input type="checkbox"/> 质量 <input type="checkbox"/> 价格 <input type="checkbox"/> 品牌 <input type="checkbox"/> 颜值		

三人一组，参考上表，每人介绍一位受访者的消费观。

B 头脑风暴

◆ 三人一组，说一说：购物时你都会考虑什么因素？



◆ 三人一组，每人选择一个你认为重要的因素，举例并说明理由。

	关注哪方面的因素？	理由	举例
你自己			
同伴1			
同伴2			

C 成段表达

◆ 两人一组，参考下图，介绍一位同学的消费观。请尽量使用小词库中的词语。用了哪个，请画“√”。

- 表达观点 · 他/她比较关注商品的……，……是次要的。
- 说明理由 · 之所以这样选择，是因为……
- 举例说明 · 就拿……来说，……

小词库

优惠 评价 可靠 样式 颜值
商品 提升 关注 性价比
使用率 此外 一分钱一分货
物美价廉 包装 网红 罢了
品牌 售后服务 处理 用品
有机 范围