

*Dati Anagrafici*

*Nome e cognome: Rito Straccia*

*Residenza: Via Impastato 24/B, 60129 Ancona*

*Data di nascita: 5/5/1963*

*Telefono Mobile 347 2958189*

**CURRICULUM PROFESSIONALE**

Attuale attività professionale:

**Dall'11/04/2023: Attività di Consulenza e Formazione**

Avvio di una collaborazione pluriennale con il Banco Marchigiano\_Gruppo Cassa Centrale Banca per la Consulenza e la Formazione del personale e delle strutture interne della Banca sulle tematiche afferenti il segmento delle PMI (Piccole e Medie Imprese) ed in particolare nell'analisi dei **fabbisogni finanziari di tipo "specialistico"** delle stesse e sulle modalità di copertura di tali fabbisogni.

**Dal 04/2021 al 04/2023 : Intesa San Paolo, BdT, Agribusiness, Direttore Filiale Agribusiness Jesi**

Coordina un Team di n. 10 Persone (Gestori e Addetti) dedicato alla gestione del rapporto con le imprese del settore agroalimentare della Prov. di Ancona (ca. n. 700 clienti) mediante, tra gli altri, di prodotti e servizi quali: Credito di Filiera, **Sustainable loans** (finanziamenti a medio e lungo termine legati al rispetto di **Fattori ESG**), **Finanza per progetti di Filiera e di Distretto** (riferiti a bandi del PNRR), Servizi per l'internazionalizzazione, Servizi per la gestione dei Rischi finanziari e per la Tutela (del Patrimonio e della Persone).

**2017 – 2021: Ubibanca SpA, Resp.le Centro Imprese di Ancona, Macro Area Marche e Abruzzo**

Coordina un Team di n. 9 Persone (Relationship Managers ed Assistant) per la gestione della clientela Imprese (aziende con fatt. 10 – 250 mn) nella zona di competenza (Prov. Ancona) e con uno stock di impieghi di ca. 200 mn di Euro. L'attività del Centro Imprese è dedicata alla valutazione dei fabbisogni finanziari delle Imprese ed alla formulazione di proposte di facilitazioni a breve e medio lungo termine, factoring, leasing, derivati, estero, finanza straordinaria, welfare. Il Centro Imprese coordina inoltre l'attività dei desk specialistici di prodotto sui rapporti di clientela.

**2012 – 2017: Ubibanca SpA, Area Private & Corporate Unity, Resp.le di Zona: Marche, Abruzzo**

Si è occupato di origination e nell'ultimo anno anche di execution di operazioni di **M&A (Fusioni e Acquisizioni, sell/buy side)** nella propria area di competenza (Marche, Abruzzo e per un periodo anche Puglia). Si è occupato in particolare di Advisory alla Clientela Corporate per la ricerca di partner di capitale/f.di di private equity e per la cessione o acquisizione di imprese. Nell'ambito di tali attività si è relazionato da un lato con gli Imprenditori e le Aziende dell'area di competenza e dall'altro con Fondi di Private Equity e Società di consulenza. Nel periodo di riferimento ha seguito ca n. 20 incarichi insieme ai colleghi del Team di M&A della Divisione Investment Banking di Milano.

**2003 – 2011: CENTROBANCA SpA (Gruppo Ubibanca), Resp.le di Area Marche e Abruzzo**

In qualità di Resp. dell'Area Marche e Abruzzo, ha coordinato un Team di n. 6 Risorse nell'origination e strutturazione di interventi di credito industriale MLT e di finanza strutturata (**acquisition e project financing, prestiti sindacati**) originati in modo diretto, mediante la gestione dei rapporti con i principali Gruppi aziendali, e per il tramite della rete dei Gestori Corporate delle banche del Gruppo UBI presenti nell'area di competenza. Nell'ambito di tale attività ha promosso e coordinato numerose operazioni su primari gruppi aziendali.

**Precedenti esperienze lavorative**

**2001-2002: Coordinatore del team di Corporate Finance, Area Finanza, Banca delle Marche**

Il team, composto da n. 7 Risorse è stato operativo nell'origination e nella strutturazione di interventi di corporate finance (finanza strutturata, derivati) su clientela imprese. Ha partecipato alla fase di

costituzione ed avvio del **Fondo Mobiliare Chiuso Focus Impresa**, dedicato alla assunzione di partecipazioni in quote di capitale di rischio nelle Imprese target, di cui è stato nominato componente del Comitato Tecnico Consultivo.

**1999 - 2000: Coordinatore del Customer Desk**

Il team composto da n. 4 risorse è stato operativo nella consulenza e nella intermediazione a clientela imprese di **strumenti derivati per la gestione dei rischi finanziari** (di tasso e di cambio).

**Banca delle Marche, Direzione Generale, Area Commerciale (Jesi):**

Dal 1996 al 1999 si è occupato, nell'ambito del Servizio Pianificazione e dell'Area Commerciale dell'avvio di un sistema di **pianificazione strategica per aree d'affari** in collaborazione con KPMG Peat Marwick: analisi e segmentazione della clientela; definizione della gamma di offerta, introduzione nella rete commerciale della banca della figura del Responsabile di Cliente: definizione del ruolo, attribuzione portafoglio clienti e budget annuale,

Ha collaborato con il CUOA di Altavilla Vicentina (VI) e la SDA Bocconi nella organizzazione di Percorsi di **Formazione per il Team dei Responsabili di Cliente Corporate della Banca**;

1990 – 95: Banca Carima SpA, Direzione Generale, Uff. Controllo di Gestione e Uff. Pianificazione  
Partecipa alla definizione, sviluppo e gestione del sistema di controllo di gestione della Banca: budget annuale, analisi di costo per centro di responsabilità, risk management;

**Baltic Bankers (Stockbroker presso la Borsa di Helsinki) - Finlandia**

Agosto – Novembre 1987 - Stage presso il Dipartimento di Analisi Finanziaria. Durante lo stage ha effettuato **Analisi “fondamentale” di società quotate** presso la Borsa Valori di Helsinki. Lingua di lavoro: inglese. Al termine dello stage trascorre due settimane a Londra (UK) per interviste su temi di analisi fondamentale di titoli quotati ad analisti di alcune principali Banche d’Affari operative nella City: Goldman Sachs, Warburg, Enskilda Securities.

**CURRICULUM SCOLASTICO**

Giugno 1989

**Università di Ancona, Facoltà di Economia e Commercio (Ancona)**

Laurea in Economia e Commercio. Titolo della tesi: ***efficienza Informativa del mercato azionario, considerazioni sul caso italiano*** (voto 110/110).

1989/90

**ISTAO, Ancona**

Corso Superiore di formazione professionale per la gestione dell'economia e delle imprese. Durante il master effettua check-up aziendali e studi di fattibilità per progetti di investimento.

**PRINCIPALI CORSI E SEMINARI**

**Meta consulting (Corso interno Centrobanca)**

- Valorizzare i propri collaboratori (2008-2009)

**Lehman Brothers, London (UK ), giugno 2000**

- Corso avanzato sugli strumenti per la gestione dei rischi di tasso e di cambio

**Harvard, Boston (USA), febbraio 1998**

- Seminario organizzato dall'Associazione Giovani Imprenditori di Pesaro sull'evoluzione del rapporto tra Produttori e Distributori nella “Supply Chain”

**Corso Interno di Corporate Banking 1998**

- La gestione della tesoreria delle aziende industriali

**SDA Bocconi (Milano), 1991 – 1996**

- Corsi vari (i servizi di marketing nelle aziende di credito, il controllo di gestione)

**EFMA (Monaco – Germania)**

- Assets and Liabilities Management nelle Banche

**International Teaching Center (Bournemouth – G. Bretagna)**

- Corso di lingua inglese

**DOCENZE**

Per diversi anni ha collaborato come Docente con la Scuola di Formazione post laurea “Master & Skills” presso l’Università La Sapienza di Roma e presso l’Università Federico II di Napoli. In particolare ha effettuato le seguenti principali docenze oltre a numerosi interventi e testimonianze presso scuole di formazione post laurea:

Dicembre 2022 – Gennaio 2023; Master (post universitario) in Corporate Finance e Project Management; Modulo **Executive Corporate Finance & Debt Management** (n. 33 ore); Modalità on-line su piattaforma Teams; Temi affrontati: L’analisi del Fabbisogno finanziario delle Imprese e la Pianificazione Strategica delle modalità di copertura; Le diverse modalità di copertura dei fabbisogni finanziari: il ricorso al Mercato del Credito e al Mercato dei Capitali: la crescita della Finanza Alternativa e del Fintech (la diffusione del Private Capital Investing); L’emissione di Strumenti di debito, i Minibond, il Private Equity; L’impatto dei fattori ESG e dei temi della Sostenibilità sul mercato del Credito e sul mercato dei Capitali (la diffusione degli ESG Scoring). Esercitazioni su casi pratici e Test di apprendimento.

Febbraio 2017: Master (post universitario) in Compliance Management, Finanza, Risk e Auditing presso la Facoltà di Economia, Dipartimento Memotef, Univesità degli Studi di Roma, La Sapienza; Modulo Risk Management (n. 14 ore); Principali argomenti affrontati: Il Risk ed il Capital Management, I modelli valutativi ed i processi di creazione di valore nelle imprese, Il Financial Risk Management (obiettivi e strumenti) ed il Credit Risk Management (I rating interni ed i modelli di pricing); Esercitazioni.

Novembre 2015: Master (post universitario) in Compliance Management, Finanza, Risk e Auditing; Modulo Risk Management (n. 14 ore) presso l’**Università Federico II, Napoli**; Dipartimento di Scienze Sociali: Il **Risk Management**, Principali argomenti trattati: Il Financial Risk Management e gli strumenti per la gestione dei Rischi finanziari (di tasso e di cambio); Il Credit Risk Management (Basilea II, I rating interni, I modelli di pricing); Esercitazioni.

2011: Corso FSE Management dell’Impresa Produttiva, Modulo Finanza e Controllo di Gestione, IAL Marche.

Ha collaborato per diversi anni in UBIBANCA e nel 2022/2023 con il Team di Intesa San Paolo per l’Educazione finanziaria e con il Museo del Risparmio, coordinato dalla Segreteria di Presidenza di Gruppo, mediante numerosi interventi presso scuole pubbliche superiori sui temi del business planning, della finanza d’impresa e della finanza sostenibile.

**PUBBLICAZIONI**

Elementi rilevanti nella valutazione delle aziende per commessa di Elio Moschetta e Rito Straccia, La Valutazione delle Aziende, n. 75, 2014;

Ai fini del credito alcuni fattori sono fondamentali come il rating, Rito Straccia, Intervista pubblicata su Il Mondo del Lavoro, 1 gennaio 2011.